

Innhold

1.	Inn i den digitale økonomien	13
	Introduksjon	13
	Med musikken inn i det digitale nettsamfunnet.....	14
	Napster	16
	Fildeling utfordret musikkbransjen.....	17
	Grenseløs tilgjengelighet.....	19
	Ny infrastruktur for sosial samhandling.....	21
	Konklusjon	22
2.	Digitale suksesshistorier	24
	Introduksjon	24
	Amazon.....	26
	eBay	32
	Google.....	33
	Facebook	38
	Alibaba	42
	Apple.....	43
	Spotify	45
	Fotobransjen er også endret.....	48
	Norge fra dotcom til Finn.no.....	49
	Konklusjon	52
3.	Den friksjonsfrie økonomien	54
	Introduksjon	54
	Fra papirdokumentasjon til EDI.....	55
	Digitale tjenester senker transaksjonskostnader	56
	Nettverksøkonomien	60
	Tillitssystemer og tillitsøkonomi.....	63
	Commodities og increasing returns	65
	Konklusjon	67
4.	Fra fysiske varer til digitale tjenester – nye distribusjonskanaler	69
	Introduksjon	69
	Industrisamfunnets økte kompleksitet.....	70
	Bitsspesialisten	72

Sosiale nettverk som arena for handel.....	73
Økt kompleksitet skaper ny arbeidsdeling.....	75
Konklusjon	77
5. Hvordan påvirkes tradisjonelle virksomheter av e-utviklingen?	79
Introduksjon	79
Påvirkning av tjenestene	79
Interaksjon med kunder	82
Tre typer følger.....	87
Konklusjon	88
6. Hva særpreger digitale tjenester?.....	89
Introduksjon	89
Boken som digital tjeneste	89
Produktegenskaper.....	92
Produksjonsprosessegenskaper	95
Egenskaper ved aktørene.....	97
Konklusjon	99
7. Verdiøkende prosesser, nye mellomledd og nettverk	101
Introduksjon	101
Mellomleddenes oppgaver.....	102
Kampen om kundene	103
De små entrer arenaen	105
Fra verdikjeder til verdinettverk.....	105
Tosidige markeder og disruptive innovasjoner	108
Offentlige innkjøp som nettverkstjeneste	112
Konklusjon	113
8. Vanskelige forbrukere og ny infrastruktur for markedsføring og salg	115
Introduksjon	115
Hybridhandel blir vanskeligere.....	116
Pris eller service?	118
15-åringen kjøper sykkel.....	118
Markedsføring og salg i et digitalt perspektiv	119
Konklusjon	122
9. Big data	124
Big data generer nye tjenester.....	125
Storebror ser deg.....	126
Analyser av kunde- og brukerdata er lønnsomt.....	127
Analyse for digital markedsføring.....	128
Konklusjon	129
10. Oppmerksomhet er det nye knapphetsgodet	132
Kontekstbaserte annonser	133
Relasjonsbaserte annonser.....	134
Konklusjon	135
11. Forretningsmodeller i endring.....	137

Introduksjon	137
Definisjoner og beskrivelser av forretningsmodeller	137
Gratis eller freemium som forretningsmodell	139
Innlåsing	140
Den lange halen	143
Ny teknologi påvirker forretningsmodellene	144
Digital plattform-disruptsjon	148
Konklusjon	149
12. Organisasjoner i endring.....	151
Introduksjon	151
Teknologi for å koordinere arbeid	152
Teknologi overtar nye arbeidsoppgaver.....	154
Kjede, verksted og nettverk skaper nye utfordringer.....	157
Forstå arbeidsprosesser	160
Den digitale organisasjonen.....	163
Konklusjon	165
13. Nyheter fra Gutenberg til digitale nettverk.....	168
Digitale tjenester skaper en ny mediesektor	169
Mediesektorens tradisjonelle forretningsmodeller.....	170
Annonseinntektene forsvinner	171
Innholdsannonsering vokser	173
Google og Facebook tar annonseinntektene.....	174
Digitale nullskatteyttere	175
Konvergens fjerner markedsdeling.....	176
Kuratorene får økt betydning.....	178
De nye digitale aktørene	181
Konklusjon	183
14. Læring som digital tjeneste.....	184
Disruptiv læringsteknologi.....	185
Debundling og «open educational resources»	186
Optimalisert læring og spill	188
Læring 2.0	189
Læringsanalyse som nytt fagfelt	190
Læringsanalysens komponenter	192
Utdanning, mennesker og teknologi	194
Konklusjon	195
Postskript	197
Litteratur.....	201
Sluttnoter	207